



BOHNACKER

ÜBER UNS

Als stetig wachsendes und europaweit tätiges Familienunternehmen bieten wir unseren Mitarbeitern beste Perspektiven, spannende Aufgaben und jeden Tag neue Herausforderungen. Wir sind Profis für Shop- und Raumkonzepte und setzen viele kreative Ideen in die Tat um. Wir entwickeln und realisieren designorientierte, flexible Shop-Konzepte, immer mit dem Ziel, größte Aufmerksamkeit auf Produkt und Marke zu lenken. 40 Jahre Erfahrung bedeuten für uns Höchstleistungen bei jeder Projektphase, vom Design über die Entwicklung bis zur Realisierung von kompletten Objekt- und Ladeneinrichtungen, zielgruppenorientierten Shop-in-Shop-Systemen und Produktdisplays.

Im Zuge unserer weiteren Expansion suchen wir in Festanstellung zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:



AUFGABEN

- Als Vertriebsprofi liegt Dein Hauptaugenmerk auf der proaktiven Neukundenakquise in Deutschland und den angrenzenden Nachbarländern.
- Du begeisterst als kompetenter Ansprechpartner für Objekt- und Ladenbau, Shop-in-Shop- und Displayprojekte und berätst unsere Kunden über unsere Serviceleistungen vom Design bis zur Realisierung.
- Dir obliegt das Führen von Akquise-, Auftrags- und Abschlussgesprächen inklusive der Preis- und Vertragsverhandlungen.
- Die Durchführung und Auswertung von Marktanalysen gehört ebenso zu Deinem Aufgabengebiet.

DEIN PROFIL

- Du hast bereits mehrjährige Vertriebs Erfahrung im Objekt- oder Investitionsgeschäft, vorzugsweise im Laden-, Messe- oder Innenausbau.
- Dein persönlicher Stil zeichnet sich durch hohe Kundenorientierung und Flexibilität aus.
- Du bist zielstrebig, erfolgsorientiert, selbstbewusst, belastbar und zeigst eine hohe Reisebereitschaft.
- Zu Deinen Stärken zählen Organisationstalent, technisches Verständnis, Kommunikationsstärke, analytische Vorgehensweise und unternehmerisches Denken.
- Du bist versiert im Umgang mit der aktuellen MS-Office-Software sowie modernen CRM- und Warenwirtschaftssystemen.
- Des Weiteren beherrschst Du die deutsche und englische Sprache.

DEINE PERSPEKTIVEN

Du bist Teil des Vertriebsteams, das mit seinen Projekten branchenübergreifend unsere Kunden begeistert. Internationale Projekte mit interdisziplinären und vielfältigen Aufgabenstellungen warten auf Dich. Eine moderne Arbeitsumgebung, ein tolles Team und moderne Arbeitsmittel unterstützen Dich in Deiner Tätigkeit. Wir erkennen Dein Entwicklungspotenzial und werden dies entsprechend mit unserer Erfahrung, dem Besuch von Fachmessen und Veranstaltungen fördern. In unserem Familienunternehmen gibt es außerdem verschiedene Arbeitszeitmodelle, flexible Urlaubsplanung sowie weitere Corporate Benefits. Haben wir Dein Interesse geweckt, dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an:

KONTAKT

Bohnacker Ladeneinrichtungen GmbH · Karl-von-Ehmann-Straße 31 · 89143 Blaubeuren
Sabine Graser: T: +49 (0) 73 44/96 90-45 · M: personal@bohnacker.com · www.bohnacker.com